

# ORATORIA PROCESAL

## LA PREPARACION DEL PLEITO Y SU DEFENSA EFICAZ EN SALA "DEL MIEDO AL PLACER ESCENICO"

### PONENTE

## DANIEL FORMOSO VEREZ

Abogado en ejercicio con despachos profesionales en Vigo y Lugo. Máster en Perfeccionamiento en Habilidades Profesionales y de la Abogacía por el ISDE (Instituto Superior de Derecho y Economía) de Madrid. Especialista en Oratoria y Comunicación con PNL e Inteligencia Emocional por la Escuela Europea de Oratoria. Profesor de Cursos de Oratoria y Comunicación en diversos Colegios de Abogados y Universidades



**9 y 11 de junio**  
martes y jueves



De 16:00 a 20:00 horas



Presencial en la sede  
colegial

### PROGRAMA

#### Modulo 1: EL GRADUADO COMO COMUNICADOR (4 horas)

- Objetivo: La comunicación eficaz en Sala.
- Primer paso: El control del espacio (Sala de Vistas). La importancia de la primera impresión. Técnicas de gestión del miedo escénico. El Autocontrol.
- Segundo paso: El dominio del cuerpo. La mirada. Los gestos.
- Tercer paso: El dominio de la voz (dicción, vocalización, interpretación, improvisación).
- Cuarto paso: La exposición del mensaje: Entonación, Ritmo, Pausas, Claridad en el lenguaje.

#### Modulo 2: LA PREPARACION DEL PLEITO Y EXPOSICIÓN DEL ALEGATO (4 horas)

- Objetivo: La Preparación del mensaje en Sala.
- Primer paso: La preparación del pleito. Qué debemos decir. La Teoría del Caso.
- Segundo paso: La preparación del alegato: Preparación, Inicio, Exposición de los Argumentos, Prueba de los Argumentos, Conclusión.
- Tercer paso: La exposición del alegato.
- Cuarto paso: Refuerzo practico final.

### DIRIGIDO A:

- Graduados/as con experiencia en el ejercicio de su profesión, pero desconocedores/as de las principales habilidades que facilitan el mejor desarrollo de una buena actuación profesional y el éxito de la misma.
- Graduados/as sin experiencia o estudiantes de la Facultad que a través del aprendizaje de la materia de las presentes clases accederán a los pilares que les permitirán desenvolverse con seguridad, efectividad y solvencia

### PRECIOS DEL CURSO

- Colegiado/a y precolegiado/a; estudiante RRLL y RRHH (enviando copia matrícula): **40€**
- Otros/as participantes: **100€**

### OBJETIVOS



- Dominar el arte de la comunicación.
- Mejorar la eficacia en el ámbito profesional.
- Aumentar la autoestima y el desarrollo personal



### 20 PLAZAS

LIMITADO A 20 PLAZAS DEBIDO A LA ESTRUCTURA DEL CURSO PRÁCTICO

**FORMULARIO  
INSCRIPCIÓN**